



Москва

«05» сентября 2013 года

Экспертное заключение

На программный продукт «Интеллектуальная система управления запасами Forecast NOW!»

(Правообладатель ООО «Инжэниус Тим», автор – Грицай Александр Александрович)

Экспертиза выполнена ведущим консультантом информационно-консалтинговой службы logist-ics - Грязновой Ольгой Сергеевной. Информационно-консалтинговая служба logist-ics создана в 2001 году коллективом специалистов в области логистики. Основные направления деятельности: организационный, управленческий и кадровый консалтинг (Управление цепями поставок; Управление запасами; Управление производством; Складирование; Операционная деятельность).

Грязнова Ольга Сергеевна является признанным специалистом в области управления цепями поставок, оптимизации процессов, управления запасами. Среди клиентов такие компании, как ООО «Фольксваген Груп Рус» (Москва, Калуга, Нижний Новгород), Сузуки, Завод «Автофрамос», Завод «ИжАвто», Завод «Автоприбор», ИнтерРао, СИА Интернейшнл, Госкорпорация «Росатом», ЦВ Протек, Спорт Мастер, Частные пивоварни Тинькофф, Эйвон, Сеть «Связной», Лукойл, Норильский Никель, В-Лазер (Владивосток), Аптечная сеть «Аптека района» (Нижний Новгород) и еще более 500 компаний.

Программный продукт Forecast NOW! на рынке систем в области прогнозирования и управления запасами - новый и весьма перспективный.

Основной результат применения Forecast NOW! – сокращение запаса при стандартизированном уровне клиентского сервиса

К его преимуществам можно отнести следующее:

- Наличие инструментов прогнозирования, как постоянного спроса, так и редких продаж, что крайне актуально для дилерских центров;
 - Возможность автоматического определения оптимального метода прогнозирования исходя из вида спроса (постоянного или редкого);
 - Возможность построения прогноза как на одну позицию (товар), так и на группу товаров;
 - Расчет оптимального уровня сервиса для позиции исходя из затрат и прибыльности позиции;
-



- Возможность отслеживать аналоги товаров. Особенно актуально решение при частой смене каталожных номеров;
- Присутствует статистическая методика восстановления спроса. Данная методика работоспособна на товарах с частыми продажами. Для ряда отраслей, где продажи у существенной части ассортимента не регулярные, ее применение ограничено. Такими отраслями можно назвать аптечный бизнес, авто дилерское предприятие с небольшими мощностями, продажа строительных товаров.
- Система автоматически производит расчет заказа на поставку. Это конечный результат расчетов. Сводит к минимуму ручной труд и высвобождает человеческие ресурсы для другой работы. Уменьшает влияние человеческого фактора. Позволяет высвободить оборотный капитал без потери в качестве обслуживания;
- Адаптивность под специфику заказчика. При необходимости адаптировать систему, разработчики готовы на изменения и доработку программного продукта.
- Интеграция в корпоративную систему и бизнес-процессы. Обмен данными между КИС и **Forecast NOW!** довольно прост, что позволяет интегрировать систему в сжатые сроки;
- Количество обрабатываемых позиций – до 200 тыс. для одной копии программы.

Перспективы развития технологий в решениях **Forecast NOW!**

- Учет затрат не только как стоимость замороженных денег, но и реальных затрат на складе в разрезе отдельных позиций. Учет прочих логистических затрат.
- Учет спроса не только благодаря статистическим методам, но и благодаря автоматизации учета запросов клиентов.
- Развитие систем показателей для оценки качества работы системы в процессе эксплуатации.
- Увеличение количества параметров для изучения ассортимента в рамках ABC и XYZ – анализов. Подбор параметров под цели бизнеса.

Заключение. Система **Forecast NOW!** отвечает современным требованиям к системам прогнозирования спроса и управления товарными запасами. Инструментарий **Forecast NOW!** сопоставим по эффективности с существенно более дорогими решениями. Заложенные в систему алгоритмы и технологии позволяют эффективно и быстро решать задачи в управлении запасами.

Ведущий консультант ЗАО «Лоджист-ИКС»

Грязнова О.С.