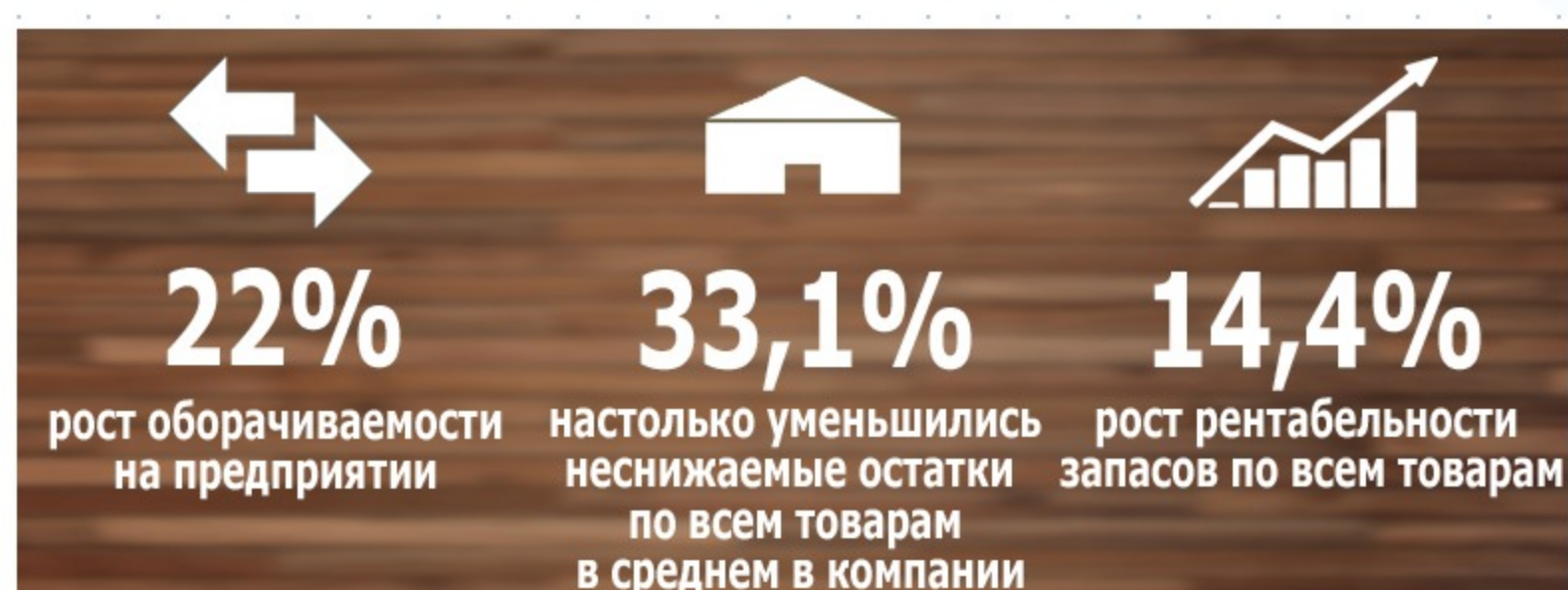


Итоги внедрения в Барс –Nord. Профиль: Стройматериалы



Название компании: ТОО Барс —Nord, Казахстан

Сфера деятельности: Оптово-розничная торговля стройматериалами

Сайт: bars-stroy.kz

Цитата из отзыва: «Простота использования продукта позволила начать применение в течение 1 недели»

Подробно о компании: оптово-розничная торговля строительными и отделочными материалами, а также изделиями из поливинилхлорида (ПВХ). Подразделения группы компаний расположены в четырех крупных городах Республики Казахстан — это главный офис в городе Петропавловске и филиалы в Кустанае, Павлодаре, Караганде. В компании плодотворно и с самоотдачей трудится более 300 человек, профессионалов и специалистов в своей сфере.

Задачи, которые стояли перед компанией:

В первую очередь самая главная цель которая стояла перед компанией, это контроль за закупщиками, необходимо было максимально снизить вероятность необоснованного решения.

Важной задачей, также были учет структуры складов и учет сезонности для товаров редкого спроса. Еще одним пунктом значилось — планирование поставок по нескольким складам.

Начало использования программы — июль 2013 года.

Исследование на данных клиента

В мае 2015 года было проведено исследование на данных клиента. В расчет брались данные за 2013 и 2014 годы.

Проведенное исследование доказало эффективность использования программы Forecast NOW! в компании Барс-NORD.

Положительная динамика видна практически по всем показателям эффективности наблюдается как в целом по предприятию, так и по отдельным складам.

Были снижены **средние остатки:**

- по всем товарам в целом по предприятию на **24,2%**
- по складам снижение среднего остатка составляет от **12 до 32%**
- по самым продаваемым товарным группам от **16,6 до 21,3%**

Уменьшились неснижаемые остатки

- по всем товарам в целом по предприятию на **33,1%**
- по складам снижение составляет от **28% до 66%**
- по самым продаваемым товарным группам от **15,1 до 52,2%**

Выросла оборачиваемость

- по всем товарам в целом по предприятию на **22%**
- по складу Петропавловск на **38,6%**

Вырос уровень сервиса

- по всем товарам в целом по предприятию на **8,6%** в относительном выражении
- по складу Петропавловск на **6,1%**

Выросла рентабельность запасов

- по всем товарам в целом по предприятию на **14,4%**

Снижение запасов:

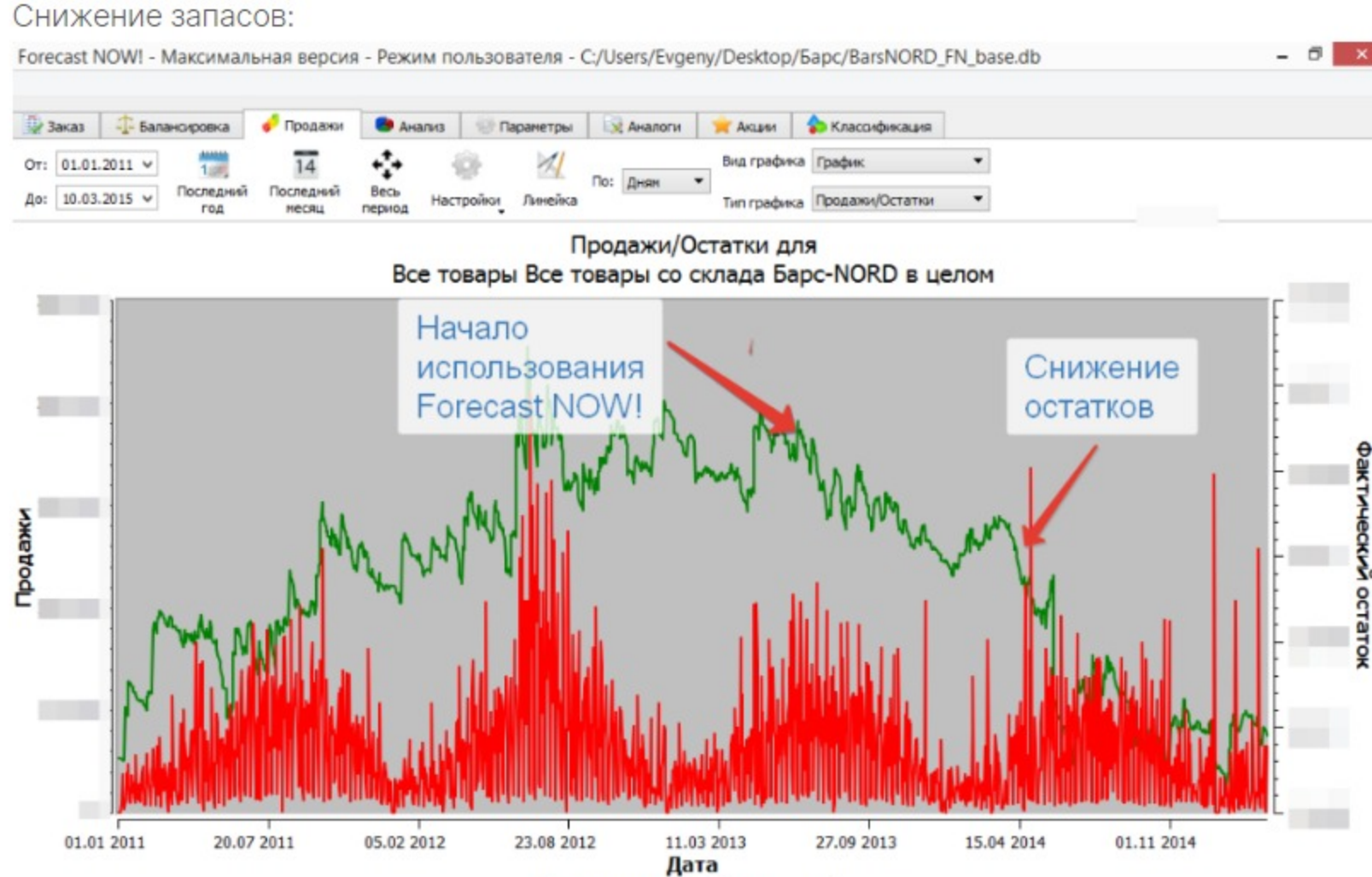


Рис.1 Снижение запасов при использовании Forecast NOW!

Рост оборачиваемости по группе AA:

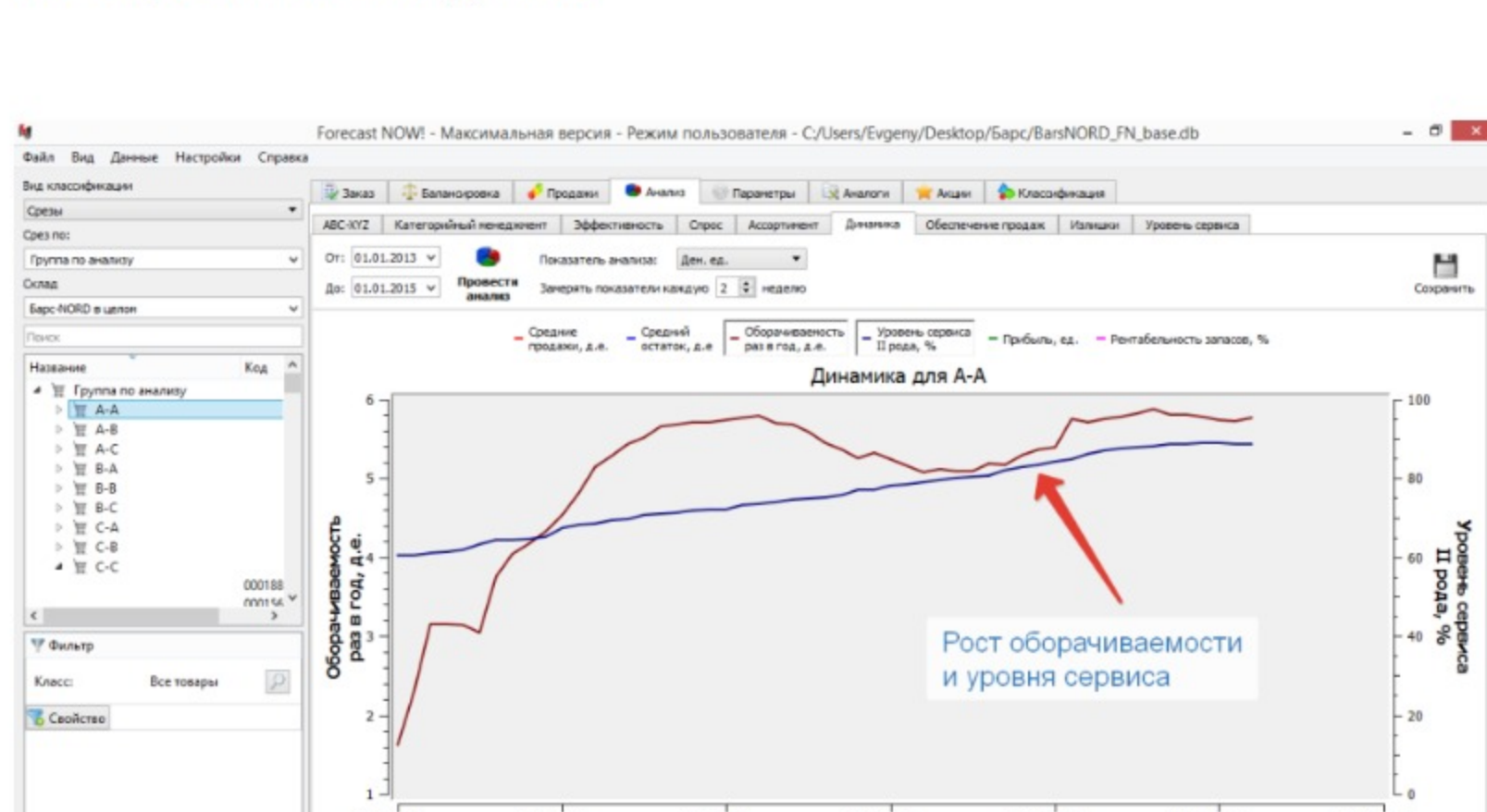


Рис.2 Рост оборачиваемости по группе AA при использовании Forecast NOW!

Снижение излишних запасов:

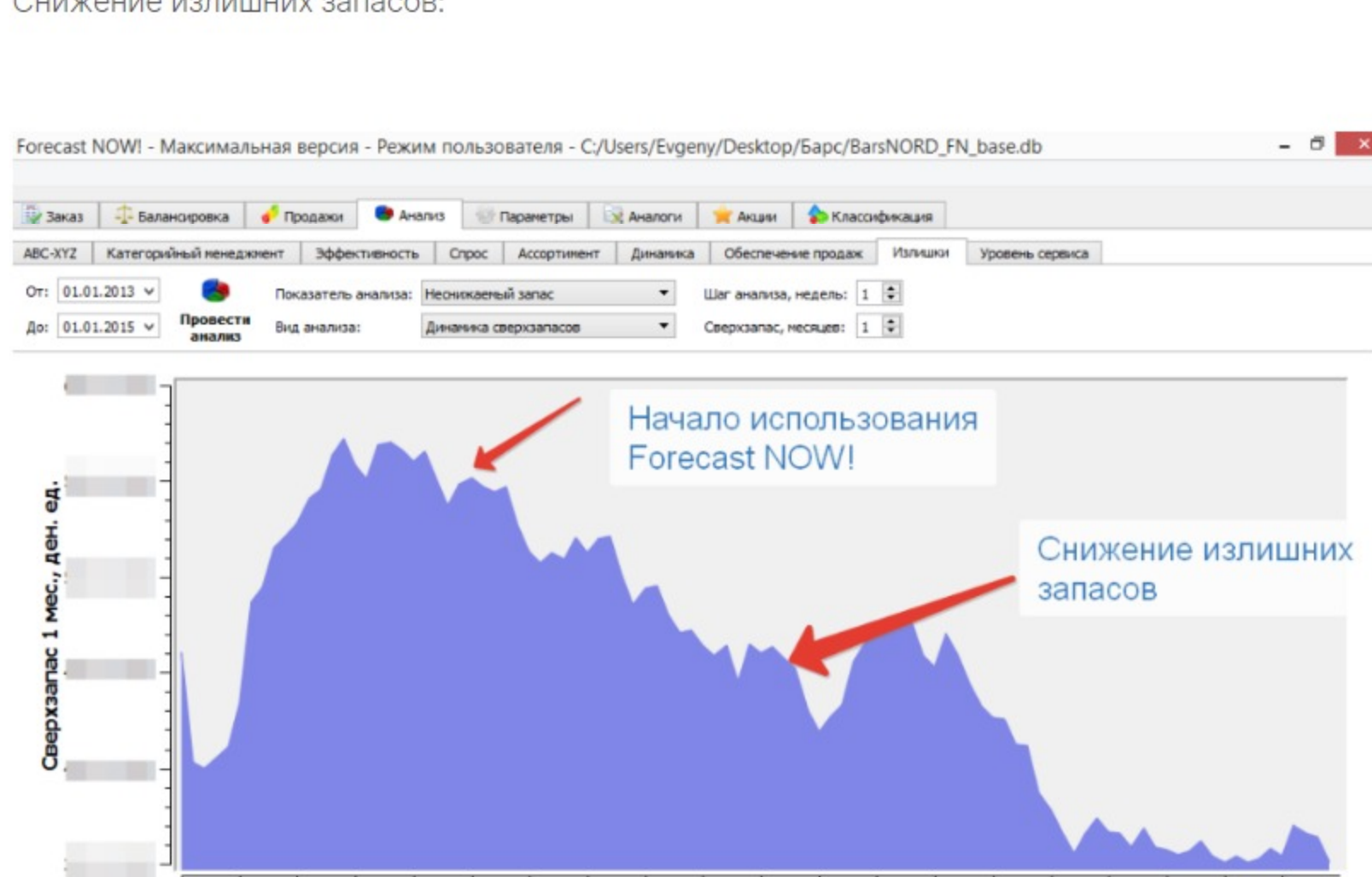


Рис.3 Снижение излишних запасов при использовании Forecast NOW!

Вы можете пообщаться с представителями данной компании. Контакты высылаем по запросу.

Данный материал опубликован с согласия клиента.